



- **Onshore Group Nordland AS**
Investment, Transforming and Innovation Company
Focus NNCS Oil Industry

Today positions

North Energy ASA

Helgelandsbase Holding AS

Pipetech International AS

North Downholde Tools Development AS

YTF

YTF

YTF

Share

sjette største

nest største

90,01 %

80,00 %



Venture partnere



Helgeland Vekst AS ble stiftet i 1997, og er et privat eid investeringsselskap. Selskapets primære nedslagsfelt er Helgelandsregionen, men selskapet har også investeringer utenfor regionen. Selskapet har en bokført egenkapital på ca 92 MNOK. Selskapet har god resultatutvikling, og porteføljen viser sterk verdiutvikling. Helgeland Vekst AS investerer primært i selskap som har eksistert en tid, og som har betydelig vekst- og utviklingspotensial.
<http://www.hvekst.no>



KapNord Fond AS er et investeringsselskap med en kapitalbase på 255 millioner kroner. Fondet ble etablert sommeren 2006 og tilbyr egenkapital gjennom kjøp av aksjeposter og konvertible aksjonærlån. Fondet kan investere i små og mellomstore bedrifter, og bedrifter i en tidlig fase. Investeringsområdet er begrenset til Nord-Norge.
<http://www.kapnord.no>

Maritime Venture AS

Maritime Venture AS er et helgelandsk investeringsselskap eiet av Helgeland Vekst og Brønnøyselskapet Norhav. Egenkapitalen på ca 20 millioner. Selskapet er majoritetseier i Seløy holding (Undervannservice) og Sandnessjøen Engineering.



Onshore Group Nordland AS er et innovasjons- og investeringsselskap med en egenkapital på ca.48 millioner kroner. Selskapet ble etablert høsten 2007 og er nå et konsern med fokus på offshore /offshoreservice og mulighetene i disse næringene når norsk oljevirkosomhet utvikles nordover. Onshore Group Nordland AS har posisjoner i petrorelatert bransje og utvikler synergi mellom porteføljeselskaper fra minoritetsegasjementer i selskaper som kontrollerer verdikjeder og samtidig fra majoritetsengasjementer i relaterte etableringer og spin-offs.

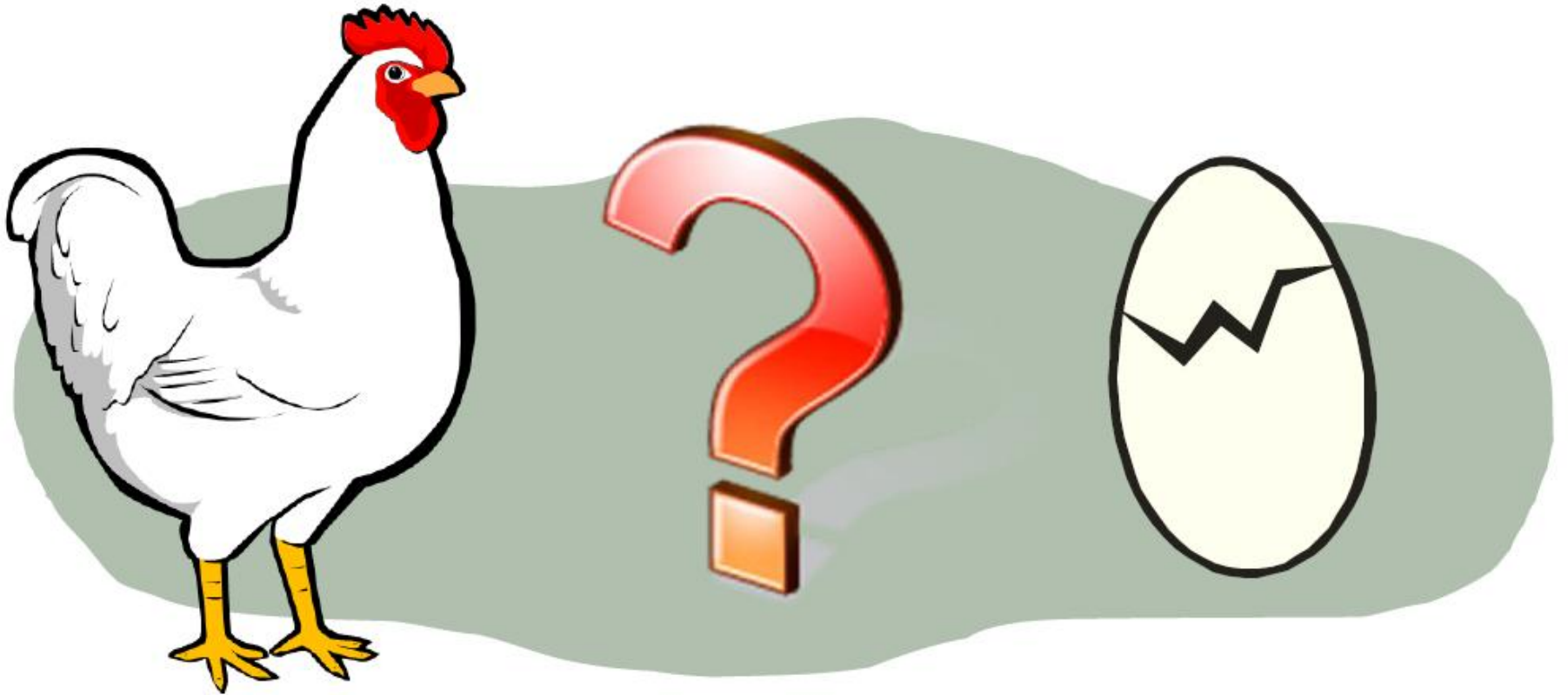
PetroInvest Nord AS

PetroInvest Nord AS er et nordnorsk investeringsselskap med en egenkapital på 11 millioner kroner. Selskapet ble etablert høsten 2008 som holdingselskap for mindre aksjonere i North Energy AS. PetroInvest Nord AS planlegger å utvikle SMB/SME - posisjoner innen offshore /offshoreservice rundt oljeselskapet North Energys aktiviteter.

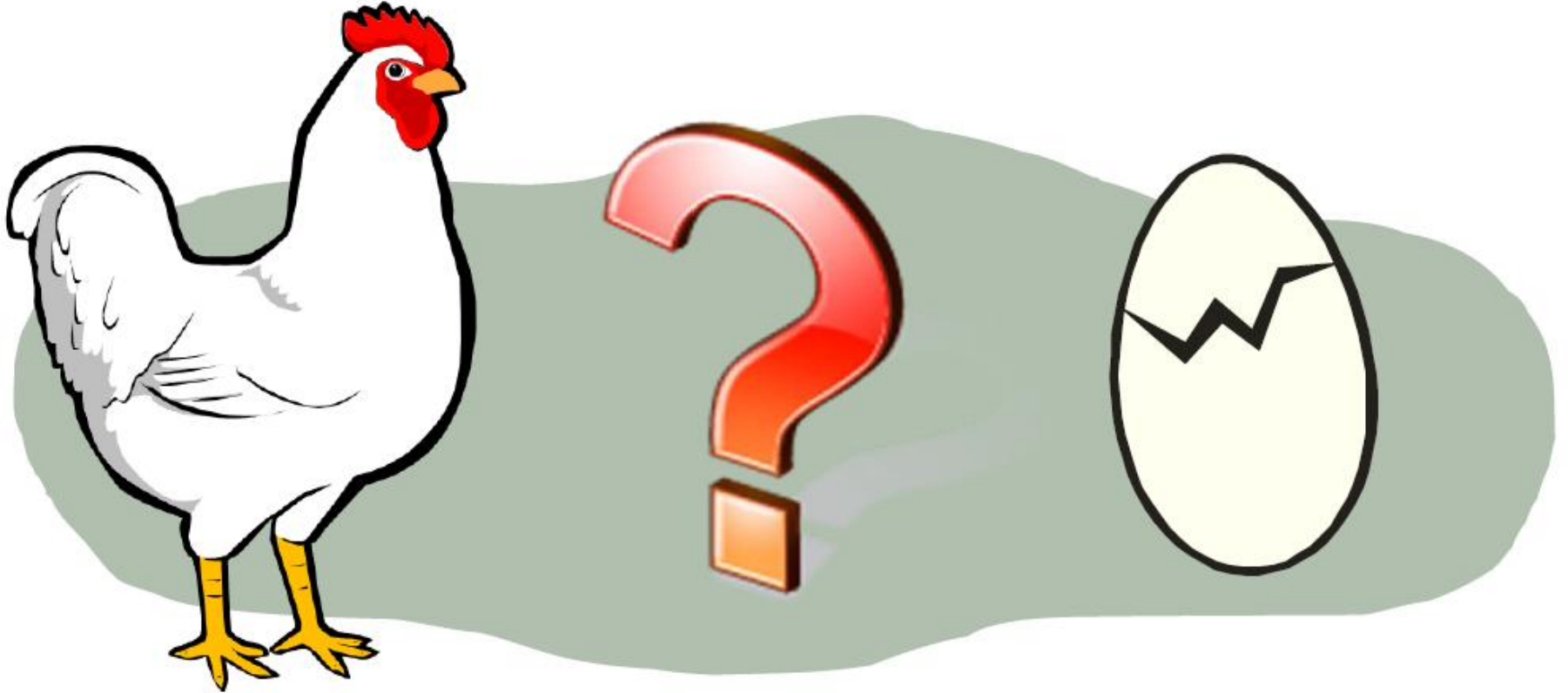




Utvikling av oljeindustri i nord



Investering vs. Kommitering



Positive proof of global warming.



**18th
Century**

1900

1950

1970

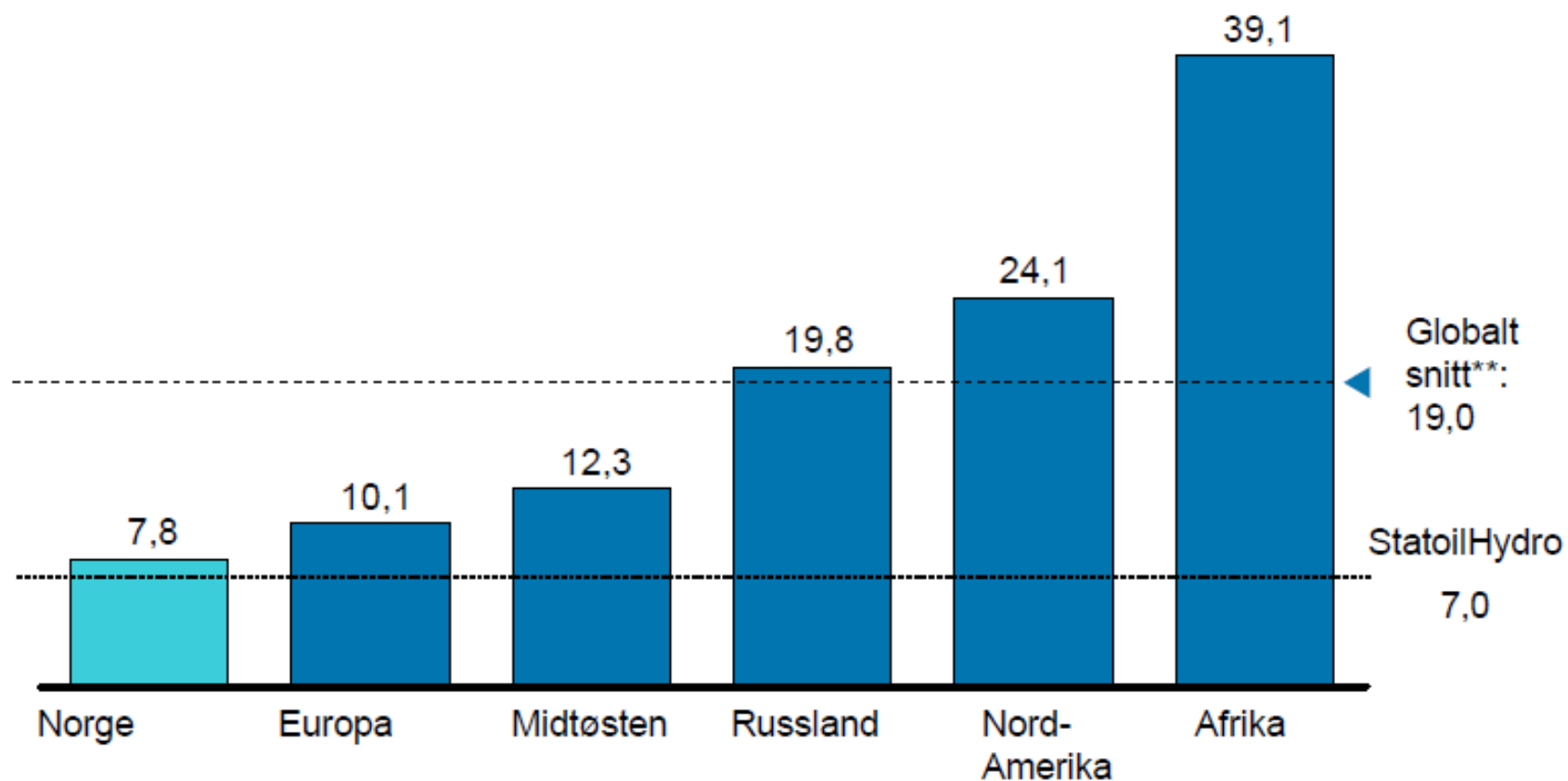
1980

1990

2006



CO₂-utslipp per produsert enhet* 2006, Kg per fat oljeekvivalenter





...ikke et manipulert bilde



Gudmund Hernes, Jon M. Hippe, Magne Bråthen og
Jørgen Svalund

Varsel om vekst?

Fremtidsbilder av olje- og gassvirksomhet i Nord-Norge

1. La nordnorske oljeselskaper slippe til som rettighetshavere
2. Stille krav til PUD om at selskapene må ha en plan for hvordan de skal bidra til regional næringsutvikling
3. Følge opp satsingen på leverandørutvikling og økt nettverkssamarbeid
4. Etablere en langt bedre miljøovervåking og oljevernberedskap langs kysten
5. Bygge opp en petroleumsrelatert utdannings- og forskningsbase i landsdelen
6. Ruste opp havner og nødvendige servicefunksjoner
7. Utvikle konkurransedyktige transport- og kommunikasjonsløsninger
8. Utnytte synergipotensiale mellom petroleumsvirksomhet, fiskeri og havbruk
9. Styrke koordineringen mellom lokale, regionale og nasjonale myndigheter
10. Skape systemer som gjør at offentlige myndigheter og lokalsamfunn blir bedre i stand til å forberede seg på lokale gigantutbygginger



...frimodig og stortenkt



...kapasitet til å nå ut i verden





Hva ønsker Statoil seg av markedet

- Et mangfoldig marked
- Konkurrans villige leverandører
- Samarbeid mellom komplementære aktører
- Informativ markedsføring
- Velfungerende leverandørnettverk





- Improving HSE performance
- Regaining quality
- Driving down costs

Challenges



- **Reliability**
- **Establishing safe, effective work processes in a remote (co-)operation environment.**
- **Attracting people**

The challenge around human factors is greater than the technology challenge.

Forventninger til våre kunder



Et trygt arbeidsmiljø for våre ansatte. Hvor alt er gjort for at de kan utføre sitt arbeid uten å skade seg

At det blir tilrettelagt for og at det er realistiske rammer for de oppgavene vi skal utføre

At vi blir involvert i planleggingen på et tidlig tidspunkt

At vi ikke må påta oss oppdrag som er dårlig definert

At vi blir belønnet når vi gjør en god jobb og at vår kompetanse verdsettes

Forbedringsaktiviteter vi jobber med



Informativ markedsføring av fordeler med

- rengjøring av rent vann heller enn kjemikalier
- operasjon offshore utført på 10 – 20 % tid av konvensjonell spyling
- pumpe-litasje i trykksystemer pga. groing og større motstand enn design
- mindre energi og økt flow i rene systemer

Gjennom samarbeidsstrukturer, avvanne og ta hand om avfall

Tilknytning av komplementær virksomhet

Innovasjon - venture innen fagområdet

Fagkompetansesmessig utvikling

Takk for meg!

